



Przedstawiciel handlowy

NASZA OFERTA:

- zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- płaca składającej się z części stałej i części zmiennej
- elastyczny czas pracy od poniedziałku do piątku
- dodatkowe świadczenia pracownicze
- program wdrożeniowy
- szkolenia dopasowane do indywidualnych potrzeb
- narzędzia pracy : samochód, telefon

TWOJE ZADANIA:

- zarządzanie i rozwój siatki klientów B2B na terenie południowej wielkopolski
- przeprowadzanie regularnych wizyt u klientów
- realizacja i raportowanie celów sprzedażowych
- nadzór nad obsługą zamówień od klientów B2B
- dbanie o dobry wizerunek firmy

NASZE OCZEKIWANIA:

- doświadczenie w sprzedaży B2B
- posiadanie umiejętności sprzedażowych
- znajomość obsługi maila, pakietu Office
- zaangażowanie, sumienność oraz wytrwałość w dążeniu do celu
- wysoka motywacja do pracy w sprzedaży
- umiejętności pracy zespołowej i otwartość na budowanie nowych relacji
- czynne prawo jazdy kat.B

Osoby zainteresowane zapraszamy do składania dokumentów aplikacyjnych: CV + list motywacyjny na adres praca@mozzi.pl. Z wybranymi osobami umówimy się na rozmowę kwalifikacyjną, na której odpowiemy szczegółowo na pytania.

Prosimy o zawarcie w CV klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji prowadzonego przez PHU MOZZI SERVICE Marcin Grzegorowski z siedzibą w Ostrowie Wlkp. zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (tj. Dz. U. z 2014r.poz.1182,1662)”.

Informujemy, że Administratorem danych jest PHU MOZZI SERVICE Marcin Grzegorowski z siedzibą w Ostrowie Wlkp. przy ul. Południowa 43/1. Dane zbierane są dla potrzeb rekrutacji. Ma Pani/Pan prawo dostępu do treści swoich danych oraz ich poprawiania. Podanie danych w zakresie określonym przepisami ustawy z dnia 26 czerwca 1974 r. Kodeks pracy oraz aktów wykonawczych jest obowiązkowe. Podanie dodatkowych danych osobowych jest dobrowolne.